

Inhalt

AVIALLIANCE	3
FLUGHAFEN-PORTFOLIO	5-24
ABERDEEN INTERNATIONAL AIRPORT	6
ATHENS INTERNATIONAL AIRPORT	9
DÜSSELDORF AIRPORT	12
GLASGOW AIRPORT	15
HAMBURG AIRPORT	18
SAN JUAN AIRPORT	21
SOUTHAMPTON AIRPORT	24
SÄULEN DES GESCHÄFTSMODELLS	27-29
ERFOLGSFAKTOREN	30-32
PSP INVESTMENTS	33
DISCLAIMER	34





Identifying Potential – creating value AviAlliance ist ...

- → als langfristig orientierter Flughafeninvestor einer der weltweit führenden Akteure auf dem Flughafenprivatisierungsmarkt.
- eine hundertprozentige Tochtergesellschaft des Public Sector Pension Investment Board (PSP Investments), einem der größten Verwalter staatlicher Pensionsfonds Kanadas.



Das Flughafenportfolio

ABERDEEN INTERNATIONAL AIRPORT



ATHENS INTERNATIONAL AIRPORT



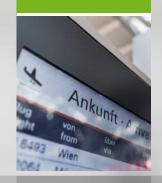
DÜSSELDORF AIRPORT



GLASGOW AIRPORT



HAMBURG AIRPORT



SAN JUAN AIRPORT



SOUTHAMPTON AIRPORT



in Millionen PAX 2024

AVIALLIANCE ANTEIL

2,3

78%

31,9

50%

20,0

30%

8,1

78%

14,8

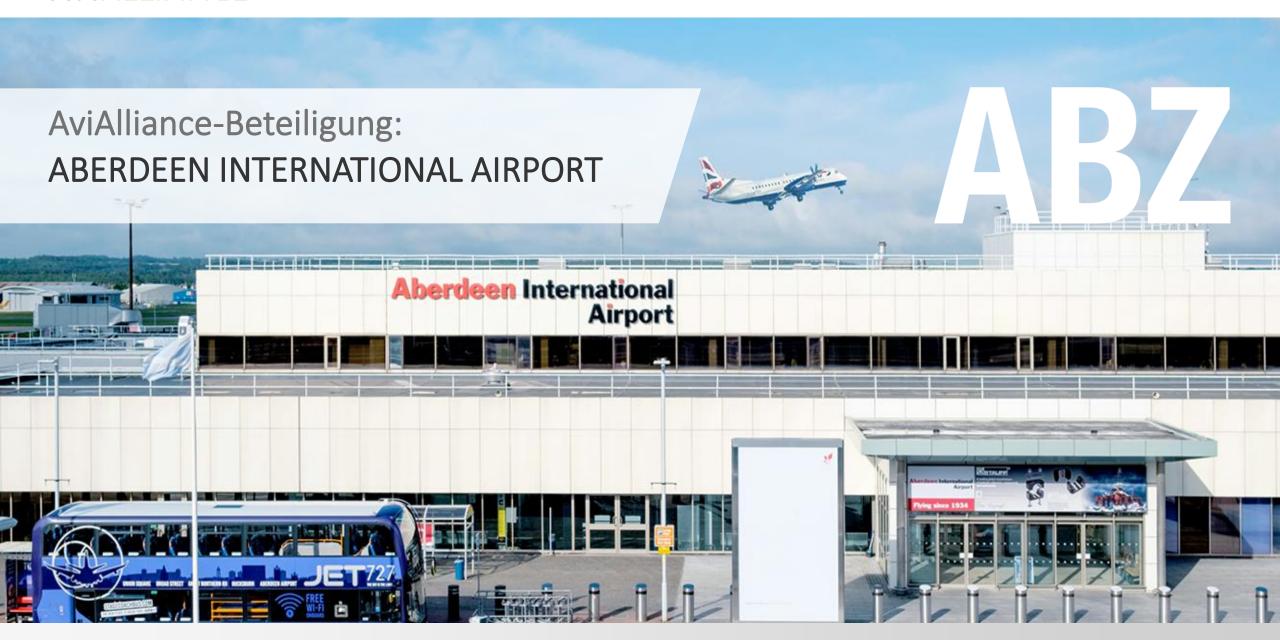
49%

13,2

40%

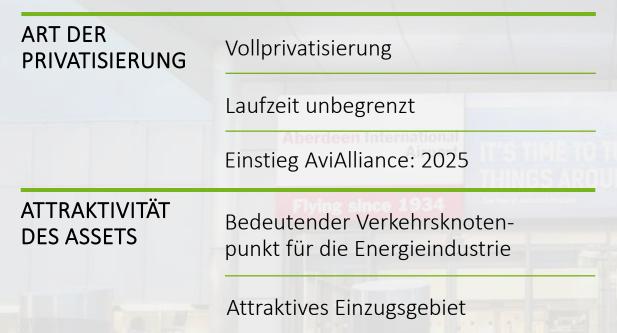


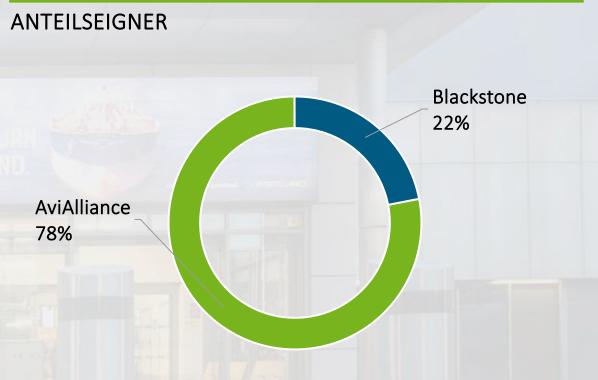




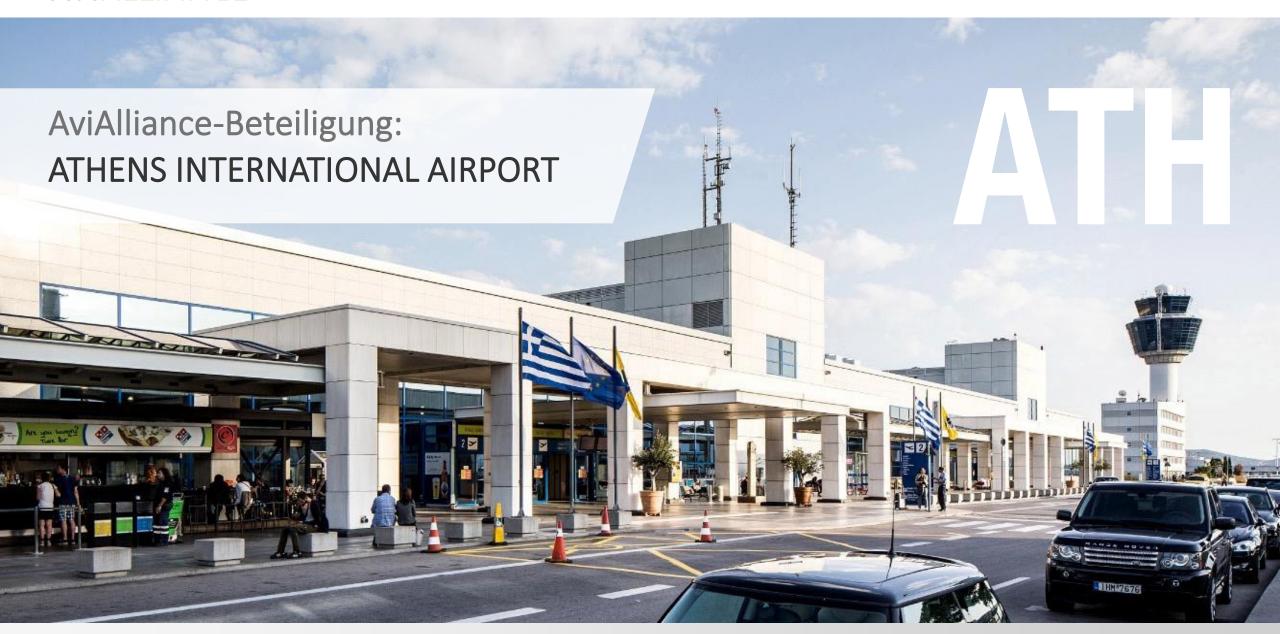
Aberdeen International Airport Übersicht











Athens International Airport

Übersicht



ART DER PRIVATISIERUNG

Public-Private-Partnership mit BOOT-Vertrag

Laufzeit: bis 2046

Einstieg AviAlliance: 1996

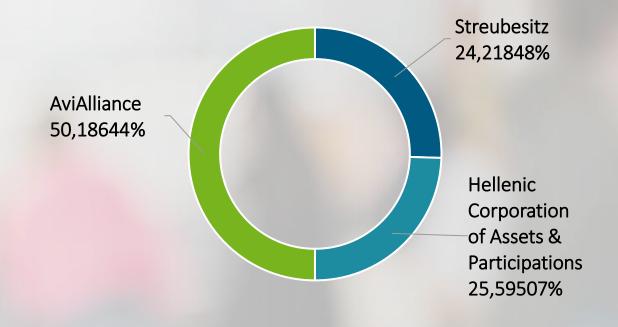
Inbetriebnahme: März 2001

Börsengang: 2024

ATTRAKTIVITÄT DES ASSETS

Wichtiges Gateway für Südosteuropa und zentraler Umsteigepunkt für Reisende aus dem Nahen Osten nach Europa

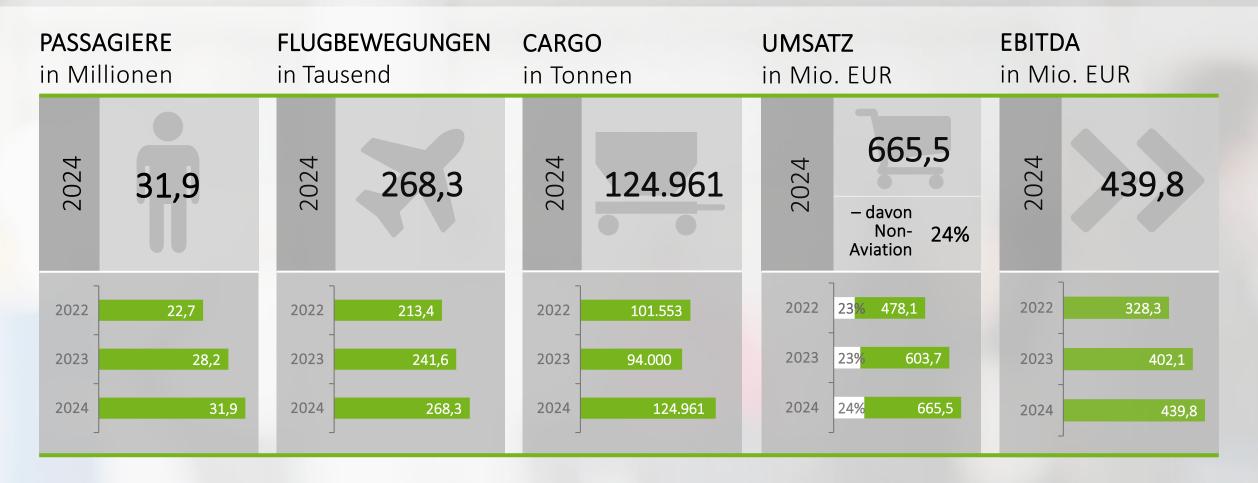




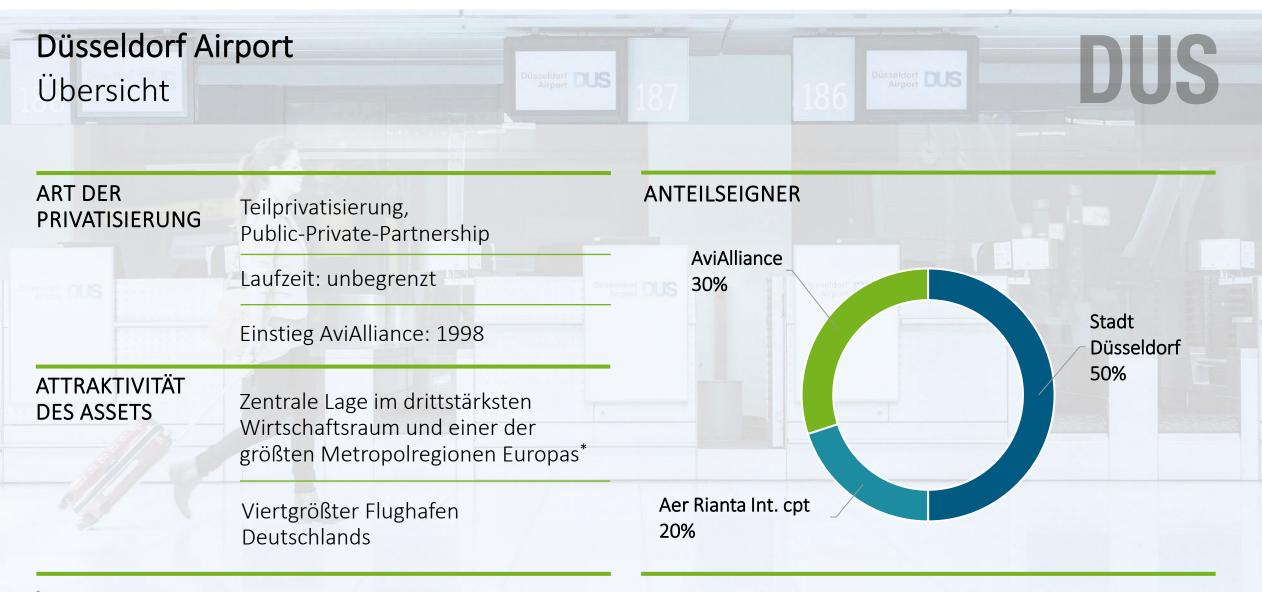
Athens International Airport

Verkehrs- und Geschäftsergebnis

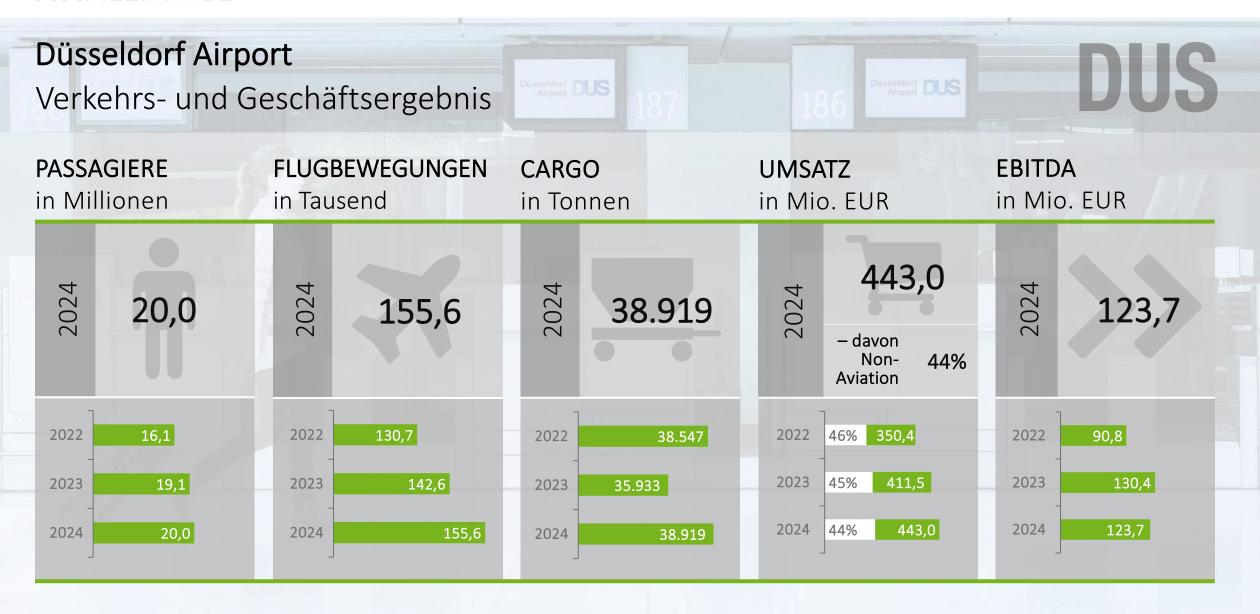








^{*}Eurostat





Glasgow Airport

Übersicht

GLA



Vollprivatisierung

Laufzeit unbegrenzt

Einstieg AviAlliance: 2025

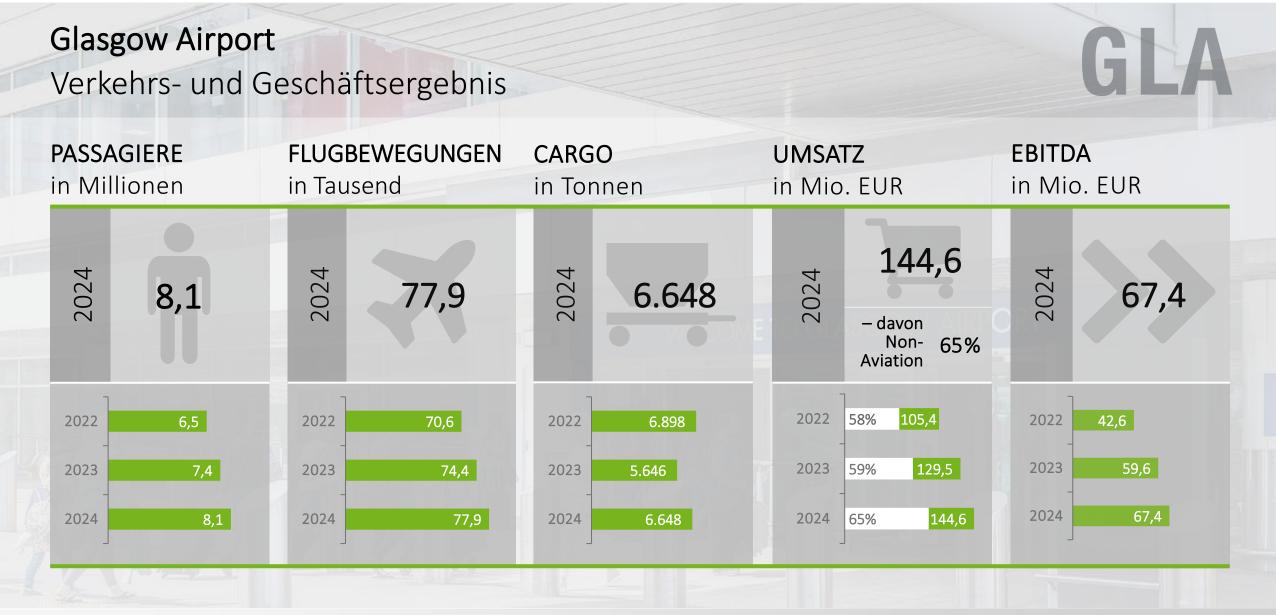
ATTRAKTIVITÄT DES ASSETS

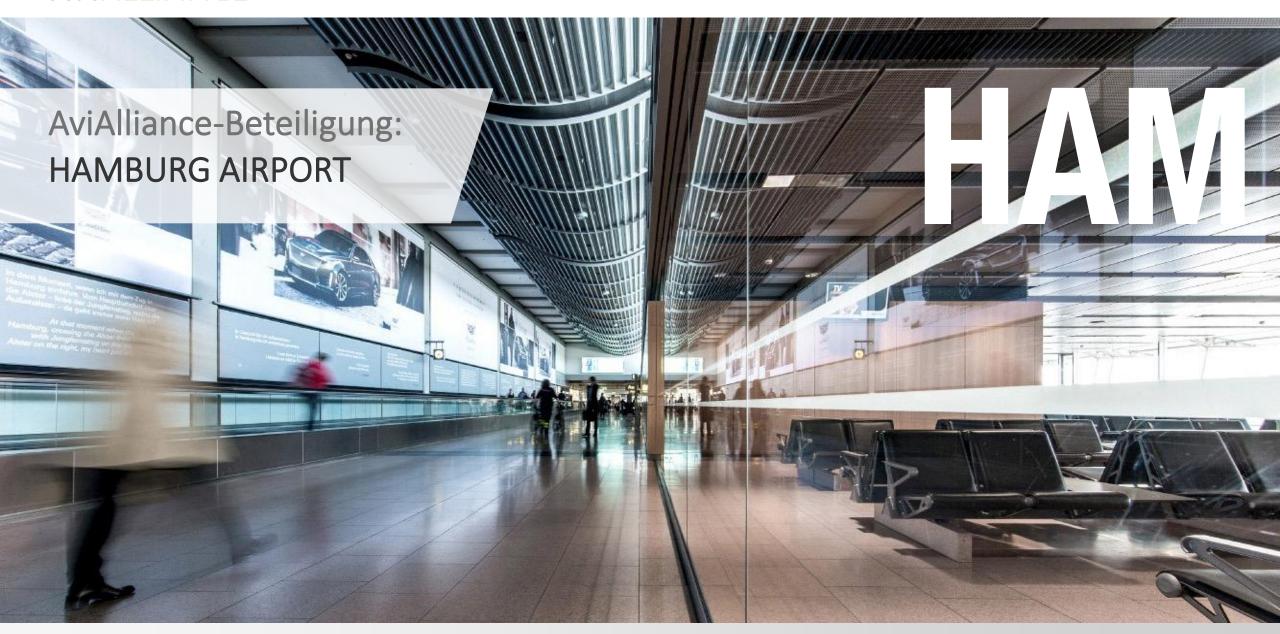
Liegt im wichtigsten Wirtschaftszentrum und der größten Stadt Schottlands





AviAlliance 78%





Hamburg Airport

Übersicht



ART DER PRIVATISIERUNG

Teilprivatisierung, Public-Private-Partnership

Laufzeit: unbegrenzt

Einstieg AviAlliance: 2000

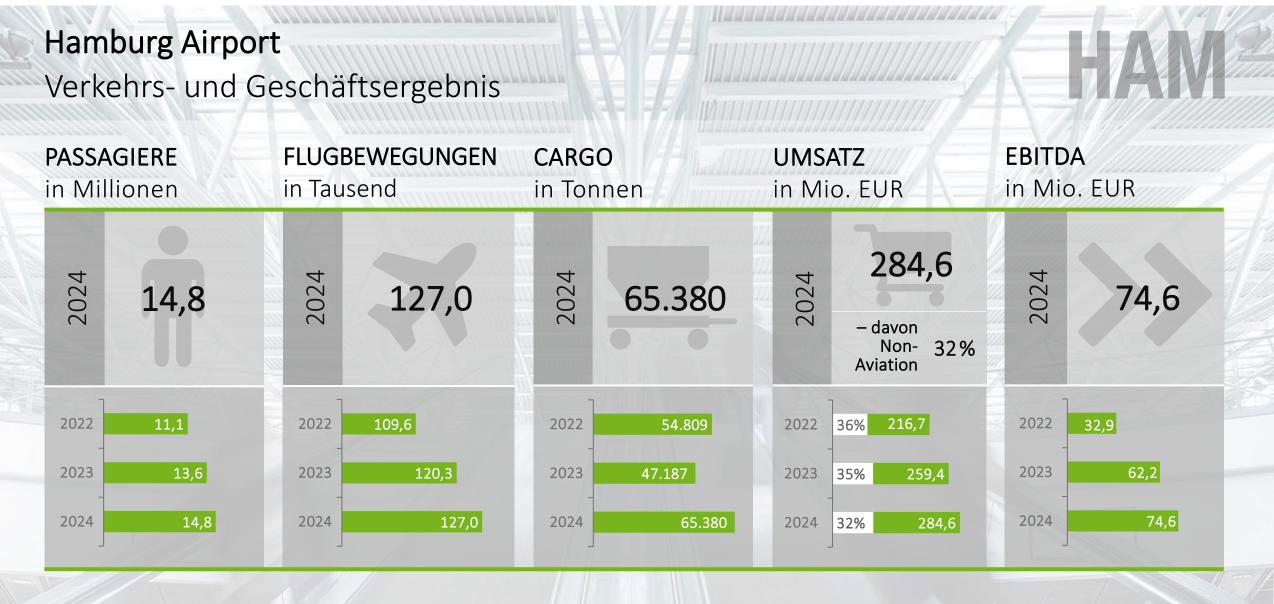
ATTRAKTIVITÄT DES ASSETS

Erschließt den Wirtschaftsstandort Hamburg mit einem Einzugsgebiet von zehn Millionen Menschen

Fünftgrößter Flughafen Deutschlands



AviAlliance Stadt Hamburg 51%





San Juan Airport Übersicht



ART DER PRIVATISIERUNG

Privatisierung: 2013

Laufzeit: Konzession bis 2053

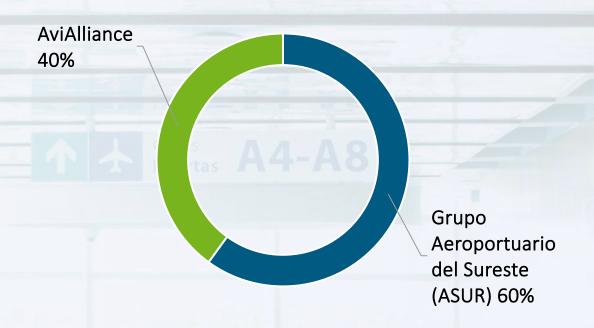
Einstieg AviAlliance: 2017

ATTRAKTIVITÄT DES ASSETS

Fertigt über 90 Prozent des Fluggastverkehrs von Puerto Rico ab

Erste erfolgreiche Privatisierung im Rahmen des FAA Airport Privatization Pilot Program der USA

ANTEILSEIGNER



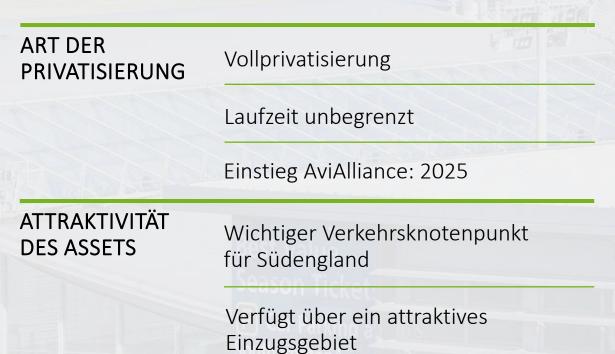
Baggage Claim S Reclamo de Equipale San Juan Airport Verkehrs- und Geschäftsergebnis **PASSAGIERE FLUGBEWEGUNGEN EBITDA CARGO UMSATZ** in Millionen in Mio. USD in Tausend in Tonnen in Mio. USD 2024 2024 162,5 237.879 13,2 174,3 331,8 2022 10,3 2022 142,4 2022 219.861 270,1 2022 161,8 2022 151,2 222.137 2023 12,2 2023 2023 2023 619,3 2023 496,2 2024 13,2 162,5 2024 237.879 2024 331,8 2024 2024 174,3

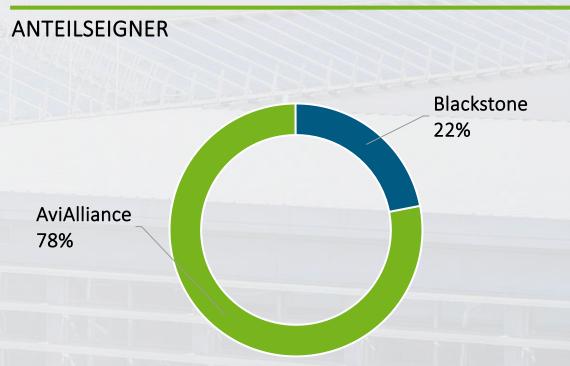


Southampton Airport

Übersicht

SOU



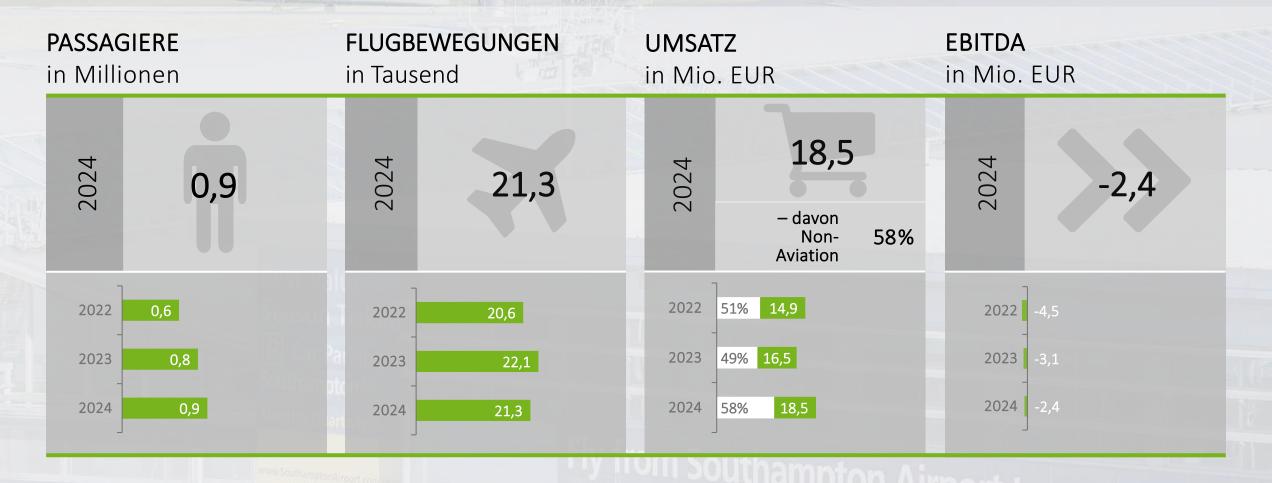


om southampton Airport to

Southampton Airport

Verkehrs- und Geschäftsergebnis

SOU



Die zwei Säulen des Geschäftsmodells

Akquisitionen und Asset-Management

AKQUISITIONEN

- Lead-Investor bei Akquisitionen
- ➤ Flughafenkompetenz Konsortialund Finanzpartnern zur Verfügung stellen
- → Portfoliowachstum

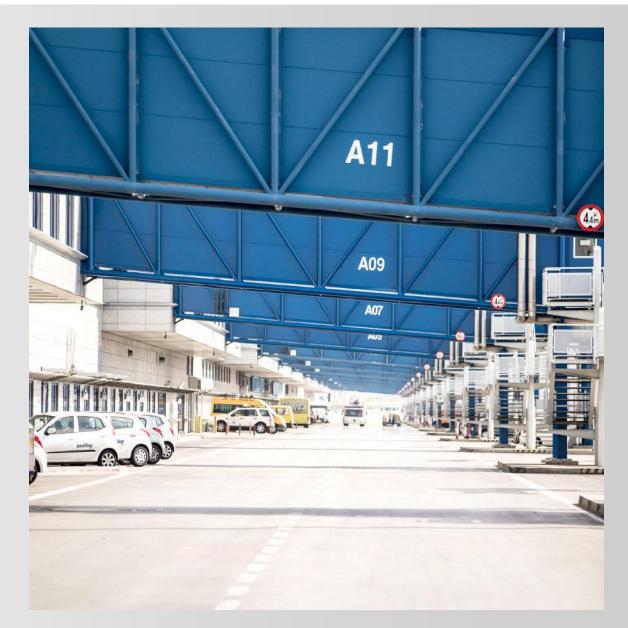
ASSET-MANAGEMENT

- Operative Effizienz und wirtschaftliches Potenzial der Flughäfen identifizieren und nachhaltig stärken
- → Wertsteigerung der Beteiligungen
- → Höhere Einkünfte und Cashflows



AviAlliance als Flughafeninvestor Investitionskriterien

- > Flughäfen, die ihr volles Potenzial noch nicht ausgeschöpft haben und Spielraum für Entwicklung aufweisen
- > Wichtige Kriterien sind beispielsweise:
 - Gute Wachstumschancen
 - Attraktiver Einzugsbereich
 - Freiraum für Infrastrukturausbau und Flächenoptimierung
 - ➤ Potenzial für Non-Aviation-Geschäft
 - Verbesserung aus operativer und betriebswirtschaftlicher Perspektive möglich



AviAlliance als Asset-Manager

Wertsteigerung durch aktives Beteiligungsmanagement

KNOW-HOW AVIALLIANCE	AUFGABEN ASSET-MANAGEMENT	NACHHALTIGE WERTSTEIGERUNG JEDER FLUGHAFENBETEILIGUNG
 Fachabteilungen Expertise der Beteiligungsflughäfen 	 Identifikation von Optimierungspotenzialen Vertretung der privaten Eigentümerinteressen Gremienarbeit in Aufsichtsräten, Boards, Ausschüssen Beratung des jeweiligen Flughafenmanagements 	 Bedarfsgerechter Flughafenausbau Effizienzsteigerungen in Betrieb und Organisation Aviation-Marketing Entwicklung des Non-Aviation-Geschäfts

Erfolgsfaktoren

Werte steigern

AviAlliance optimiert sowohl die operative als auch die wirtschaftliche Leistung seiner Flughäfen, indem das Unternehmen

- das Passagierwachstum f\u00f6rdert (soweit beeinflussbar).
- den Kapitaleinsatz effizient plant und umsetzt.
- > Inbetriebnahmerisiken reduziert.
- Non-Aviation-Einnahmen steigert.
- die Finanzierung strukturiert.
- die Kapitaldienstfähigkeit erhöht und stabilisiert.



Wettbewerbsvorteile von AviAlliance

Flughafendienstleistungen

AviAlliance ist Betreiber und Investor zugleich. AviAlliance kombiniert operatives Wissen mit modernen Managementkenntnissen und Transaktionsexpertise.

BETREIBER- UND FINANZIERUNGS-KNOW-HOW	AviAlliance verfügt sowohl im Betrieb als auch in der Finanzierung über entsprechendes Know-how.
LANGFRISTIGES ENGAGEMENT	AviAlliance ist in erster Linie an einem langfristigen Engagement interessiert.
INTEGRATIVER ANSATZ	AviAlliance ist ein ganzheitlicher Betreiber mit fundierter Expertise in den Bereichen Aviation und Non-Aviation, Masterplanung und optimaler Kapitalstrukturierung.
AKTIVES MANAGEMENT	Als Anteilseigner übernimmt AviAlliance aktiv Verantwortung für Optimie- rung und Weiterentwicklung.
MAßGESCHNEIDERTE LÖSUNGEN	AviAlliance passt sich den speziellen Rahmenbedingungen und Anforde- rungen jedes Flughafens an.
UNABHÄNGIGKEIT	AviAlliance agiert unabhängig von der Performance eines Stammflughafens.

AviAlliance – ein zuverlässiger Partner für ...

REGIERUNGEN/AUS- SCHREIBENDE STELLEN	INVESTOREN UND DRITTE	FLUGHÄFEN	FLUGGESELLSCHAFTEN	PASSAGIERE
AviAlliance	AviAlliance	AviAlliance	AviAlliance	AviAlliance
 investiert nachhaltig und langfristig. respektiert kulturelle Unterschiede. fördert das Wirtschaftswachstum im Einzugsgebiet. übernimmt wirtschaftliche und soziale Verantwortung für die Region. 	 ist ein engagierter Geschäftspartner. optimiert die betriebliche Ertragskraft. integriert Betriebs-/ Geschäftspläne und Projektfinanzierung. liefert modernstes Berichtswesen und stellt die Einbindung der Partner sicher. 	 vereinigt lokales Fachwissen mit internationaler Erfahrung. bietet Entwicklungs- möglichkeiten für Führungskräfte. verbessert Prozesse durch technologische und organisatorische Effizienz. sorgt für modernstes Investment. 	 sorgt für eine angemessene Infrastruktur. fördert Prozessoptimierung. unterstützt die Verkehrsentwicklung. definiert Produkte gemäß dem Bedarf der Fluggesellschaften. 	 verbessert das Passagiererlebnis durch intermodale Integration, vereinfachte Prozesse, exzellente Einrichtungen, wegweisende Beschilderung und individualisierte Kommunikation, attraktive Einzelhandelsumgebung.

Public Sector Pension Investment Board (PSP Investments) Übersicht

- Einer der größten kanadischen Verwalter staatlicher Pensionsfonds
- Gegründet 1999 als Crown Corporation (staatliches Unternehmen)
- PSP Investments verwaltet vier Pensionspläne öffentlicher Bediensteter in Kanada:
 - bundesstaatlicher öffentlicher Dienst
 - kanadische Streitkräfte
 - Reservestreitkräfte
 - Royal Canadian Mounted Police (berittene Polizei)
- Verwaltetes Vermögen zum 31. März 2025: 299,7 Mrd. kanadische Dollar
- PSP Investments verwaltet ein diversifiziertes globales Portfolio aus Investitionen in öffentliche Finanzmärkte, Private Equity, Immobilien, Infrastruktur, natürliche Ressourcen und Private Debt.

Disclaimer

Diese Präsentation wurde im Oktober 2025 erstellt. Eine Gewähr für die Richtigkeit und Vollständigkeit der Präsentation wird nicht übernommen. Die AviAlliance GmbH und die in der Präsentation genannten Gesellschaften schließen jegliche Haftung für mögliche Fehler, Irrtümer und Unvollständigkeiten in dieser Präsentation und für in diesem Zusammenhang gegebene Informationen aus.

RÜCKFRAGEN KÖNNEN GERICHTET WERDEN AN:

AviAlliance GmbH Klaus-Bungert-Str. 5 40468 Düsseldorf Tel: 0211 20540-200 Fax: 0211 20540-202 info@avialliance.com

